

Relatório Final - Missão Empresarial a América Latina e Caribe

1) DETALHES DA AÇÃO

I. Data

26 a 30 de Outubro de 2015

II. Local

Panamá e Republica Dominicana

III. Custo:

R\$ 959.607,68

IV. Equipe Apex:

Gustavo Sperandio Fernandes; Flavia Esperança Maria De Oliveira Fonseca; Lidia De Paula Oliveira; Rafael Freixo Gratao; Diogo Barros Akitaya.

V. Objetivo da ação

A Missão a América Latina e Caribe teve como objetivo principal promover a ampliação e consolidação do fluxo comercial entre o Brasil e os mercados-alvo da ação (Panamá e República Dominicana) e também proporcionar a continuidade dos contatos comerciais já existentes.

2) PROGRAMAÇÃO DETALHADA

Dia 25/10 - Domingo

Chegada dos empresários durante o dia

Dia 26/10 - Segunda-feira

9h00-10h00 Seminário

10h00-12h30 Início da rodada de negócios

12h30-14h00 Almoço fornecido pela organização da Missão

14h00-18h00 Reinício da rodada de negócios
18h Reunião de alinhamento de negócios
Noite Jantar livre para toda delegação



Dia 27/10 - Terça-feira

Manhã/Tarde Deslocamento: Cidade do Panamá > Santo Domingo 20h00 Evento de relacionamento com empresários dominicanos

Dia 28/10 - Quarta-feira

9h00 - 10h00 Seminário

10h00 -12h30 Início da rodada de negócios

12h30-14h00 Almoço

14h00-17h00 Término da rodada de negócios

Noite Jantar livre

Dia 29/10 - Quinta-feira

9h00-12h30 Início da rodada de negócios

12h30-14h00 Almoço oferecido pela organização da Missão

14h00-18h00 Reinício da rodada de negócios **Noite** Jantar livre para toda delegação

Dia 30/10 - Sexta-feira

09h00-13h00 Visita técnica a Zona Franca Industrial de Santiago

13h00-15h00 Almoço fornecido pela delegação e deslocamento: Santiago de Los

Caballeros > Santo Domingo

Noite Jantar livre para toda delegação

Dia 31/10 - Sábado

Manhã Deslocamento para Cuba (somente para as Empresas participantes

da FIHAV), Empresas não participantes da FIHAV: Retorno ao Brasil

3) EMPRESAS PARTICIPANTES

1. ALIBRA

2. ITATIAIA

3. ALL TRADE

4. MADELUSTRE

5. TEDESCO

6. FONTANA

7. GRIMALDI

8. DOHLER

SBN Quadra 2 | Lote 11 Ed. Apex-Brasil 7040-0 20 | Brasilia DF | Brasil Tel.: +55 61 3426 0202 Fax: +55 61 3426 0263 www.apexbrasil.com.br



- 9. TKA GUINDASTES
- 10. VULKAN
- 11. METAL WORK
- 12. FAME
- 13. INTELBRAS
- 14. SEIBT
- 15. BRASELIO
- 16. ALCA FOODS
- 17. ODIM
- 18. KROMOS
- 19. KROMIA LABEL
- 20. TRITON
- 21. SETORIAL
- 22. ASTRA
- 23. MEDABIL

- 24. BRASIL AROMATICOS
- 25. NORTENE
- 26. ARTELY
- 27. VILLA CAFÉ
- 28. BOMBRIL
- 29. LIBRELATO
- 30. MAX METAL
- 31. TELASUL
- 32. DALL ROSS
- 33. HERVAL
- 34. UNIWELD
- 35. MAC`S
- 36. BRF
- 37. MOCOCA

4) RESULTADO GERAL

NEGÓCIOS IMEDIATOS	USD 5.475.000,00
EXPECTATIVA 12 MESES	USD 69.975.000,00
TOTAL	USD 75.450.000,00